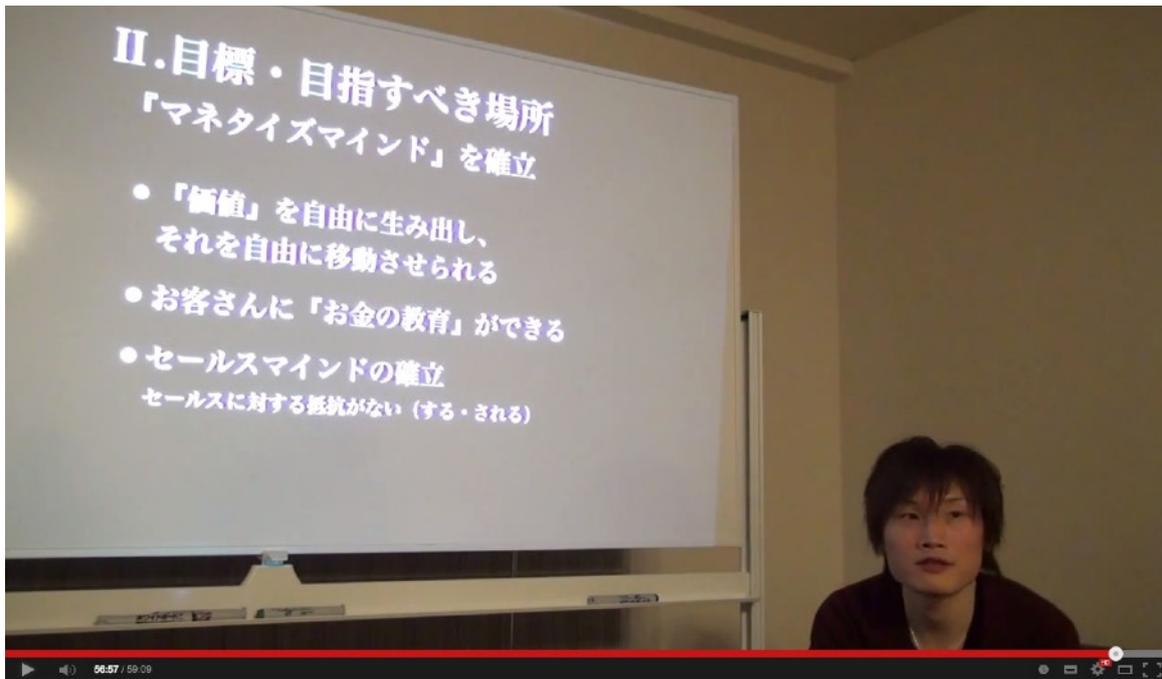


進化型アフィリエイト覚醒講座

Evolutional Affiliator

経験をストーリー化して価値に変換できる

【進化型アフィリエイト】になりませんか？



価値を正しく伝えられる人間になろう

あなたは、何のために自分のビジネスをやろうと考える人ですか？

お金のため？

何かから逃れるため？

それとも、自己実現や自分の成長のため？

もしあなたが自分のビジネスを通じて、世の中に価値を正しく流通させたい、と考える方なら、自分の価値観や想いを、世の中の一人でも多くの人たちに届けるための手段として、『ビジネス』という手段を選ぶ人であるなら、

そんなあなたのために、最適な『教育機関』をネット上に設置しました。

このレポートでは、サトリこと、僕、金山慶允（かなやまよしのぶ）が、ご用意した、有料メールレクチャー、

【進化型アフィリエイター覚醒講座】 (Evolutional Affiliator : EA講座)

の内容について語ります。

少々長い文章になりますが、お付き合い頂けたらと思います。

いますぐ参加したい方はこちら

→ <https://ism-asp.com/order/pd/158449>

※このメール講座は以下のどれかに当てはまる方に受講をおススメします。

- ・うまくアフィリエイトができない人
- ・自分の強固なコミュニティを構築したい人
- ・教材やセミナー、勉強会など、学ぶ優先度を正しく身につけたい人
- ・収入とマインド、ステージ、ノウハウの正しい関係を学びたい人
- ・信頼できる『仲間』だけと関わっていきたい人
- ・セールスがうまく成功しない人
- ・自分のセールス力に対して満足していない人
- ・自己投資のための資金を自由につくりたい人
- ・セールスに対してブロックがある人
- ・お金のブロックをなくしたい人
- ・自分の提供できるものを正当な価格でセールスしたい人
- ・アフィリエイトビジネスの本当の可能性を知りたい人
- ・価値を正しく伝えられる人になることを目指す人
- ・他人の可能性を開きたい人
- ・感謝されながらビジネスを発展させたい人
- ・まずはとにかくマネタイズできるようになりたい、って人
- ・お金の循環する感覚をつかみたい人
- ・とにかく実践力を身につけてしまいたい人

このメール講座では何を学べるのか？

このメール講座では、大きなテーマとして、

『**価値を正しく伝えられる人間になる**』

ということを目指していきます。

あなたが売りたいもの、
あなたが価値があると認めるもの、
相手にとって役立つとあなたが信じるもの、

自分がつくったコンテンツ（教材や商品、サービス、形の有無は問わず）
でもいいし、

コーチやカウンセリング、各種の占い、ヒーリング、セラピー、
といった対面のセッション、

セミナー講師やコンサルティングといった『**教育**』、
デザインやツールといった『**作品**』、

もしくは、あなた自身の商品ではなく、
あなたが信頼する他人の商品の『**紹介（アフィリエイト）**』、

販売（セールス）するものは、何でも構いません。

とにかく、あなたが『**価値ある**』と認めたもの、
それらを正当な価格で自由自在にセールスして、

相手に感謝されながら、相手の成長や進化に貢献しながら、正当な報酬としてお金を受け取り、また、そういったセールスを繰り返すことで、

自分の『仲間』を増やしていき、あなたのコミュニティを強固にする。そういったことができる人間を目指します。

僕の活動理念は、**Libertyze (リバタイズ)** といって、人生で自由を実現するための技術を伝えること、ですが、

僕はこのメール講座を通じて、**Libertarist (リバタリスト)**、つまり、

【進化型の自由人】を増やそうと考えています。

リバタリストとは、

- ・ 人生の自由を自分でコントロールできている人
- ・ 自分の生き方、在り方を通して、他人の可能性を開き、他人を自由にする人

という言葉で定義していますが、

【進化型アフィリエイト】というのは、ほぼ、この定義通りの存在だと考えて頂いてOKです。

進化型アフィリエイトとは、『価値を正しく伝えられる人』であり、

それができる人は、自由自在に価値を移動させ、マネタイズすることができる人、と言えます。

価値を移動させる、とは、相手の心の中に価値を生み出すことで、それによって、相手の人生の可能性を開くことでもあります。

そして同時に、価値が移動したとき、あなたのもとに、対価としてお金がやってきます。

つまり、進化型アフィリエイトとは、他人の人生の可能性を開く人であると同時に、

『お金』というものから自由になった人ともいえる存在だということです。

僕自身がビジネス、アフィリエイトという活動を通して、自分の人生の自由をコントロールできるような人間になれたので、

この講座では、具体的に、どういうことを身につけることによってそういう存在になっていけるのかを、レクチャーしていきます。

学ぶ順番を間違っている人が多い

僕自身、現在、いろんな方にビジネスを指導していますが、その中でよく思うのが、『学ぶ順番』を間違っている人が多い、ということです。

つまり、その人が今いるステージでは必要のないことを学ぼうとして、お金や時間、労力といったリソース（コスト）を、ムダに浪費してしまっている人が多いんです。

自分が今いるステージで使える、リソース（お金・時間・労力）には限りがあります。それなのに、多くの人は、**自分がまだ使いこなせないノウハウやツール**にお金を使ったり、**自分とは不釣り合いな学びの場**に、大きな借金をして飛び込んでしまったり、といったことをやっています。

この講座ですべて明確に具体的に説明しているのですが、収入のステージと、マインドのステージ、現実的なステージ（影響力）、そして使いこなせるノウハウには、相関関係があります。

自分のステージに合わないノウハウやツールにお金を使っても、それらのノウハウやツールを使いこなせないなので、さらにお金が厳しくなったり、ムダに労力を浪費して消耗してしまいます。

また、『**ステージの高い人に会いに行く**』とあって、戦略もなしに体験学習の場（高額セミナーや勉強会コミュニティ）に飛び込んでも、そこが自分のステージ（マインドや現実的なステージ）に合わない場所だと、居心地が悪いどころか、周りの人と自分を比べて自分で勝手に自信を失ったり、セルフイメージを下げってしまうことにもなります。

これはビジネスに限りませんが、自分の今いる場所（意識のステージ・現実的なステージ）をきちんと把握した上で、ノウハウ（知識や経験）とか出会い（人の縁）を『**戦略的**』に求めていく必要があるのに、それができている人はほとんどいないんです。

それを教えられる人がいないので、しょうがないところもあるんですが、この講座では、そういう部分もきちんと説明しています。

僕の真意が伝わる人だけが残れば良いと思っています

僕はこのメール講座やオンラインのスクールを通じて、本当に信頼できる『**仲間**』を集めようと思っています。

なので、**お互いにメリットのある関係が築け、信頼しあえる人だけが、セールスオファーを受けてスクールに参加してくれたらいい**と考えてます。

なぜ、こんなことをするのかと言うと、

僕はもうすでに『**お金からの解放**』を実現していて、
お金のためだけに何かをする必要はないからです。

今の僕は、**いかに稼ぐか？**という価値観ではなく、

いかに自分の人生の質を上げるか？

いかに自分の人生を真の豊かさで満たすか？

という価値観で生きています。

だから、僕にとって必要なのは、目先の収益ではなく、人生レベルで関わる
ことのできる、信頼しあえる『**仲間**』を増やすことなんです。

その目的を果たすため、この講座を配信するんです。

では、ここからは、このメール講座でどういったことを学んでいくのか、
ということをより具体的に語っていきます。

結果の出る人、出ない人の”差”とは？

僕自身、他人にビジネスを教える活動を通して、たくさんの人たちの事例を
見てきました。そしてあるとき、

スムーズに結果が出せて、

自分の人生のステージを上げる人と、

なかなか結果が出せずに足踏みをしてしまう人、

その間にどんな**”差”**があるのかに気づきました。

一説によると、アフィリエイトの95%は、月に5000円も稼ぐことができないそうですが、

それは置いておいても、ネットで何らかのビジネスを行なっていて、月に0円～10万円程度の収入にしかならない人たちと、

数十万円～100万円ほどの収入が生み出せる人、

さらに言えば、その上、数百万～1000万円以上の収入を得られる人との間には、明確な”差”があります。

それは、『**価値を移動させる力**』の大きさです。

価値が移動したときお金も移動する

この、『**価値の移動**』というものを、細分化して分析したときに、とても重要な意味をもつのが、『**マネタイズマインド**』です。

『**マネタイズマインド**』とは、僕がつくった言葉ですが、

『**価値**』というものを認識し、それを移動させることによって、自由にお金を生み出すためのマインド、

といった意味合いになります。

僕の発信を受けとっている人にとって、もう少し馴染みのある言葉で言えば、

『**マネタイズマインドの確立**』 = 『**お金のブロックからの解放**』

という表現もできます。

マネタイズマインドが確立した人は、

人間社会に循環する『価値』というものを容易く見つけ出すことができるので、それを『移動』させることで、カンタンに収入を生み出すことができるようになります。

物販をやってもカンタンにお金を稼げるし、
自分でセミナーやコンサルをやっても稼げるし、

占いやコーチング、セッション、ヒーリングなど、自分の特技を活かした仕事でも、ラクに収入を取ることができるようになります。

アフィリエイトは、このマインドともっとも相性のいい仕事だと言えます。

だから、『**マネタイズマインド**』を確立したアフィリエイターは、数百万レベルの収入であれば、いともカンタンに実現してしまうんです。

価値を『生み出す』必要もなく、
あるものを発見する、『気づく』だけでいいので、

本人からすれば、本当にゼロからお金を生み出すような感覚だとも言えます

なので僕は、『**現代の錬金術師**』という表現も使ったりします。

お金のブロックは理性的に解除できる

これは、スピリチュアル系でよくあるフワフワした表現を駆使した絵空事ではなく、きちんとした理論の裏付けがあって、再現性のあるモデルです。

実際、僕は『マネタイズマインドの確立』という観点で、今まで出会って来たいろいろな人たちの『成功の理由』をすべて理路整然と説明できます。

まったくお金やビジネスに縁がなくて、毎月のやりくりで苦勞していたような、何の取り柄もない普通の主婦が、

『マネタイズマインド』に目覚めた途端、わずか3ヶ月で40万円を稼ぎ出したり、その2ヶ月後には月収100万円を越えてしまったりします。

カウンセリングの協会に登録していたものの、月に数万円レベルの副収入しか得られていなかった主婦が、

『マネタイズマインド』に目覚め、正しい価値の伝え方（セールス法）を身につけたことによって、半年後には、

収入を数十倍のレベルにまで伸ばしたりもします。

業界のトップアフィリエイトであるみんていあ（新田祐士）さんも、

インフォトップランキングで2位の与沢翼さんにダブルスコア以上の差をつけて1位になったとき、

その直前に、『マネタイズマインド』のステージを一段レベルアップさせるような、ある象徴的な経験をしていたのを、僕は知っています。

また、それをモデリングして、実践してみた僕自身も、

他の人には観えない『価値』を発見して移動させることで、数百万円レベルのお金を生み出すことに成功しました。

こういった事例の解説もすべてこのメール講座内で詳しく行なっています。

『価値』の伝え方を知っていますか？

『価値の移動』のために必要な要素として、『マネタイズマインドの確立』と同じくらい重要なのが、『価値を伝える力』です。

結果が出せていない人が多いのですが、セールスの際に、『価値を伝える力』がまったく足りていない、という問題があります。

反対に、大きな結果を出している人は、例外なく『価値を伝える力』に優れています。

『価値を伝える力』が足りていないことには、大きく分けて二つの理由があります。

その一つが『セールスへのブロック』です。

セールスするのは悪いことだと思いませんか？

セールスには、『刈り取る』セールスと、『種をまく』セールスの二種類があります。

このことをしっかり理解していれば、セールスに対して、することにもされることにも、心に抵抗が生まれることはありません。

まずは正しい、『種をまく』セールスについて、しっかりと学んで自分のものにする必要があるんです。

セールスとは一種のコミュニケーションです。

『種をまく』セールスという観点に立てば、

あなたは、セールスを行なうことで相手の人生の可能性を開き、
相手を自由にし、結果的に自分自身を自由にすることができます。

僕は、最初にネットでセールスを行なって以来、

数えきれないくらいに、たくさんのセールスを経験してきましたが、
今では、『セールス』を行なうことに対して、心理的な抵抗はありません。

自分がセールスを行なうことが、相手の人生を確実に良い方向に影響する、

ということを、心の底から確信しているからです。

こういうマインドができれば、あなたの『価値を伝える力』は
格段に向上します。売りたいもの、価値あるものを相手に伝えるのに、
何の抵抗もなくなるんです。

仲間をつくるセールスを身につけよう

『種をまく』セールスとは、言い換えると『**仲間をつくるセールス**』です。

『種をまく』セールスを繰り返せば繰り返すほど、
あなたのビジネスは、信頼できる仲間を増やしながらか発展していきます。

思い返してみれば、僕は学習塾に勤務していた頃から、
こういう『種をまく』セールス、

相手の心に火をつける『真の教育』というものを得意として来ました。

僕が担当していた教室の生徒は、卒業後、講師になる子がたくさんいました。

また、僕の教室で働く講師たちは、大学卒業後に、僕の勤めていた塾に就職し、同じ職場の社員になる人が結構いました。

僕が管理職として指導していた社員たちは、高確率で管理職に昇進していきました。

つまり僕は相手のステージを上げていくことのプロ、専門家だったんです。

今も、僕はセールスを『教育』のプロセスの一環だととらえていて、僕のセールスやオファーを受けた人は、『お客さん』ではなく、

『仲間』になっていくんです。

結果的に、僕は今、価値観が共有できていて、お互いに信頼関係を築ける『仲間』ばかりに囲まれて、本当にストレスのない毎日を過ごしています。

正しい『種をまく』セールスを身につければ、自分の生きる世界を大きく変えることができるんです。

僕は今、何かをセールスする際に、相手を**挑発したり煽ったり**することはありません。

相手を感情的に刺激してからオファーを出すのではなく、事前に与えられる情報は、できるだけすべて、オープンに与えた上で、

相手の『冷静さ』を引き出すことに集中します。

『冷静』な判断の上に、セールスオファーを受けて自分の意志で購入行動に踏み切ってくれたとき、

初めて、その人と『仲間』としての人間関係を築くことができる、と知っているからです。

このメール講座では、僕が、いかにして、『セールス』というプロセスを通じて、相手の心に火をつける『真の教育』を行なっているのかを、すべて解説していきます。

『価値の翻訳家』になろう

『価値を正しく伝える』には『セールスへのブロックをなくす』ことと、

もう一つ、『価値の翻訳家になる』ということが必要です。

売りたいもの、自分が価値を認めて
セールスしたいものの価値が伝わらないのは、

『**価値の翻訳**』がうまくいっていないからです。
セールスがうまくいかない人は、『**価値の翻訳**』を行なうために、

どういうレベルのマインドを持つ必要があるのか？

どういうレベルで言葉を綴ればいいのか？

どういうストーリーを語る必要があるのか？

そういった、成功するための『**基準**』を知りません。

だから、精度の低いセールス文を書いてしまい、
結果、誰の心にも『**価値**』を移動させられない、

つまり、**セールスが成功せずマネタイズも起こらない、**

ということになってしまうんです。

僕は現在、メインで扱う商品として、
25万円の教材をネットで販売しています。

販売は、自動のステップメールで行なっており、この商品の
セールスに関しての、僕の日々の仕事量は、ほぼゼロに近い状況です。

それだけ『手放し』でセールスしているのにも関わらず、
この商品は2013年の1年間を通じて200本ほど売れていき、

そこから発生したクレームはゼロでした。

219件中1~50件

1 | 2 | 3 | 4 | 5 次へ▶

販売日	注文確定日	注文ID	インフォプレナー名	商材名	販売価格	アフィリエイト報酬	2ティア報酬
2013/12/31 18:39:09	2013/12/31 18:39:09	5325455			¥247,000	¥123,500	
2013/12/29 16:03:53	2013/12/29 16:03:53	5321686			¥247,000	¥123,500	
2013/12/22 21:26:11	2013/12/26 17:06:23	5306762			¥247,000	¥123,500	
2013/12/25 20:09:16	2013/12/25 20:09:16	5312995			¥247,000	¥123,500	
2013/12/24 23:57:58	2013/12/24 23:57:58	5311107			¥247,000	¥123,500	
2013/12/21 20:19:05	2013/12/24 13:33:57	5304946 5304946-1			¥82,340	¥41,170	
2013/12/21 05:27:41	2013/12/21 05:27:41	5304146 5179167-3			¥82,951	¥41,166	
2013/12/19 12:10:11	2013/12/19 12:10:11	5300202			¥247,000	¥123,500	
2013/12/18 08:01:31	2013/12/18 10:39:49	5298026 5249027-2			¥82,330	¥41,165	
2013/12/17 08:52:53	2013/12/17 08:52:53	5296103			¥297,000	¥50,000	
2013/12/16 14:58:27	2013/12/16 14:58:27	5294465			¥247,000	¥123,500	

自動化されたステップメールであっても、『価値の翻訳』をきちんと行なえば、このくらいの結果は出せる、ということです。

『価値の移動』のためのすべてをレクチャーします

このメール講座では、ここまで書いて来たような、『価値の移動』を行なうのに、必要なことをすべてレクチャーしていきます。

一方的な解説ではなく、毎回、宿題として実践的なワークを課しながら、受講者が、確実に成長・進化できるような内容になっています。

売りたいものを自由に売れることは『お金からの解放』にもつながります。

自分が伝えたい『価値』を、確実に相手の心に伝えられる人間になれば、**好きなときに、自由にマネタイズできる、**

ということにもつながるからです。

このメールレクチャーでは、そういう人間になることを目指していきます。

知識をつけ、実践を通して自分のものにする

このメール講座は、大きく分けて4つのカリキュラムで構成されます。

では、肝心の【進化型アフィリエイト覚醒講座】の内容の方をご紹介します。

【前提知識編】：14日間

進化型アフィリエイトの定義や、それを目指す上で、最低限必要な『前提知識』を身につけます。

- ・意識のステージを『教育家』に置く
- ・アフィリエイトビジネスの進化
- ・進化型アフィリエイトの定義
- ・ビジネスモデルの革命
- ・どういう人間を目指すのか？

【基礎知識編】：16日間

『種をまく』セールスを行なう上で、必要な知識をつけ、マインドの土台を固めます。

- ・価値というエネルギーの循環
- ・意識と現実のステージの変化
- ・ステージと収入の理論
- ・コミットレベルを高める
- ・自己投資の価値を知る
- ・セールスしないと相手は損をする
- ・相手をバカにしない
- ・セールスの肝

【実践知識編】：22日間

進化型アフィリエイトとして、価値の移動：マネタイズを行なうために必要なことを学ぶ。

- ・『価値』はいつ、どこで生まれるのか？
- ・『経験』をマネタイズする
- ・『価値の翻訳家』になろう

- ・ 相手を理解する
- ・ 心理的ハードルと行動のスイッチ
- ・ ポジショニング理論
- ・ 価値の移動の必殺ワザ
- ・ ストーリーはどうやって創るのか？
- ・ 価値のかけ算をマスターしよう
- ・ ユニークになるためには？
- ・ メルマガでの重要ポイント

【実践ワーク編】：16日間

実際に必修教材や課題教材を、どういう切り口でアフィリエイトするのかを学び、実践する。

- ・ 『新世界アフィリエイト』をアフィリエイトする
- ・ 『○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○』をアフィリエイトする
- ・ 『○○○○○○○○○○○○○○○○○○○○』をアフィリエイトする
- ・ 自分の商品やサービスをセールスする
- ・ さらなる次のステージに進むためには

具体的にどんなことが学べるのかを、以下に少しだけ紹介していきます。

- ・ 意識のステージ、現実のステージ、
ノウハウと収入レベルの正しい関係

ネット上で『稼ぎ方』を教えている人はたくさんいますが、人の成長や、意識レベルの高さ、ステージとノウハウと収入レベルの関係など、そういった深い観点できちんと説明のできる人は、ほぼゼロと言えます。

この辺りの相関関係が理解できると、たとえ、まだ収入が満足に発生していない段階でも、自分のレベル、どういうステージにいるのかが把握できるので、今やるべきことに集中できるようになります。

・初級者や思うように結果の出ていない人は、意識のステージをまずどこに置くべきなのか？

結果の出ない人は、意識のステージの時点でズレてしまっています。

そこがズレてしまっていると、いくら勉強しても、いくら実践して経験を積んでも、自分の成長のレベルを下げってしまうことになります。逆に、意識のステージを『ある場所』に置くだけで、学びも経験も、一気に濃いものに変えることができます。

・価値というエネルギーの循環

お金回りのいい人間は、人間社会に循環する『価値』というエネルギーの循環、その流れを読むことのできる人間です。そういう目を養うためのポイントを解説します。

・意識のステージの上げ方と、現実的なステージの上げ方

ステージという言葉はよく使われますが、具体的に何をどうすれば、それが上がるのか、が説明できない人が多いように思います。この辺りの詳しい解説も行なっていきます。

・自分のステージを上げるために最適なお金の使い方

『正しいお金の使い方』をすれば、投資した資金は、必ず何倍にもなって自分の元に返ってきます。種もみが、収穫時には最初の何百倍の量になって返ってくるのと同じで、使いどころを間違えなければ、お金というものは必ず増えて戻ってくるんです。

『増える』というのは単純な金額だけの話ではなく、そこには自己成長や人との縁など、いろいろな形に変換されて付加価値も生み出されます。

- ・ **セールスすることによって得られるメリットと
セールスしないことによって生まれるリスク**

セールスすることやされることに対して抵抗を感じる人は、このメリットやデメリット（リスク）に対する理解が甘いだけだと言えます。正しく理解すれば、そこに心の抵抗、ブロックといったものが生まれることはありません。この辺りも詳しく解説していきます。

- ・ **どういう行為が自分と相手をバカにしてセルフイメージを下げるのか**

ほとんどの人は、自分が無意識のうちに行っている行動が、いかに自分や他人のセルフイメージを下げる行為なのか気づいてすらいません。無意識に行なっていることを自覚して、それを止めるだけでも現実が大きく変わっていきます。

- ・ **ビジネスにおける『価値創造』のメカニズム**

ビジネス活動を行うことで、どのようにして『価値』というものが生まれてくるのか？

そういう『目に見えない部分』で起こっていることについての理解が深まれば、おもしろいようにビジネス活動で大きな結果を得られるようになります。ここも、しっかり解説していきます。

- ・ **自分が経験したことをマネタイズする具体的な方法**

自分の経験をマネタイズできるようになれば、その人は、一生、お金に困ることはなくなる、と言えます。『経験』をお金に変えるための方法を、事例をシェアしながら具体的に学んでいってもらいます。

・洗脳型の教育と脱洗脳型の教育の違い

巷に溢れるコピーライティングやマーケティング教材のほとんどすべてで『洗脳型』の教育が語られています。『洗脳型』の教育は、売るためのセールス、つまりは、『刈り取るセールス』では効果を発揮しますが、コミュニティ化という観点で考えるとデメリットしかありません。

『種をまくセールス』を行ない、強固なコミュニティを構築していくためには、『脱洗脳型』の教育ができる必要があります。その辺りの『違い』を、事例を共有しながら詳しく解説していきます。

・『アフィリエイト』という ビジネスモデルに対しての正しい理解

世間のアフィリエイトの少なく見積もっても95%以上は、『アフィリエイト』というビジネスの本当の価値や可能性に気づいていません。『アフィリエイト』というビジネスモデルの正しい理解は、コミュニティビルディングにおいて、重要な鍵を握ります。その根拠を解説します。

・今後の個人ビジネスで最強の存在になるための方法

個人レベルでビジネスを展開していく上で、絶対に外せないのが『コミュニティ化』という視点です。それも単なるコミュニティではなく、独自の経済圏を形成するようなコミュニティである必要があります。そのために欠かせない資質について解説します。

・相手が購入する前に『価値』を最大化する方法

優れたセールスパーソンは、セールスのオファーを出すよりも前に、相手の心の中に大きな『価値』を生み出すことができます。『価値』を最大化した状態でセールスを行なうことで、購入者は、最大限に価値を感じた状態であなただけのコミュニティメンバーとして参加してきます。

・相手の心に『価値』を移動させる方法

『価値』が自分の心の中にしかなければ、相手にお金を払ってもらえることはできません。『価値』を移動させることでマネタイズが起こります。また、『価値』をしっかり移動させることで、セールス後のコミュニティ化もスムーズに進みます。『価値』という目に見えず、言語化することが難しいものを、どうやって他人の心に移動させられるのか、その辺りのメカニズムも解説していきます。

・セールスオファーを出す前に済ませておくべき3つのポイント

結果の出る人のセールスは、オファーを出す前の段階で、8割～9割は決まっています。逆に言えば、結果が出ない人は、勝てない場所でオファーを出してしまっている、ということです。さらに、セールス後のコミュニティ化が、どのくらい効率的に進むのかも、オファーを出す前の段階で決まります。セールスにおいて、オファーを出す前までに固めておくべきポイントを解説します。

・相手に心理的ハードルを乗り越えさせる方法

お金を支払う、というのは、その当人にとっては、相応の『心理的ハードル』を乗り越えなければ実践できないレベルの行動になります。『心理的ハードル』を乗り越える過程で、相手の意識レベルが成長するため、結果的に、あなたのコミュニティには意識の高い人間ばかりが集まってくるようになります。その『心理的ハードル』を乗り越えさせるために、どういう教育が必要なのか、を解説していきます。

・感情のスイッチと理性のスイッチを押す技術

感情のスイッチが押されると『共感』や『感動』が、理性のスイッチを押せば『納得』というものが生まれます。両方のスイッチが押されたとき、人は

自分の意志で、『購入』という行動に踏み切ることができます。『共感』
『納得』が生まれ、自分の意志で購入に踏み出した人間ばかりが集まること
で、あなたのコミュニティは、とても強い結束をもつことになります。

その『共感』や『感動』、『納得』をどうやって作り出すのか、その辺り
のポイントも詳しく解説していきます。

・ポジショニング理論の解説とその具体例

新しく立ち上げるビジネスがうまくいくかどうか、そこでコミュニティ化が
スムーズに進むかどうか、は、『ポジショニング』によって決まっ
てきます。逆に、ポジショニングがマズいと、いくら努力してもそのビジネスを軌
道に乗せることはできません。ポジショニングというものについても詳しく
レクチャーしていきます。

・セールスの際に語るべき3種類のストーリー

セールスを行なう際に、必ず語るべき3種類のストーリーがあります。これ
は、誰にでも語るができるものですが、語らずにセールスしてしまっ
ている人が多いです。この3つをしっかりと語っていくだけでも、セールスの結
果は段違いに変わってきます。また、ストーリーの共有も、強いコミュニティ
には欠かせない大事な要素になってきます。その3種類のストーリーについ
ても解説します。

・相手の心に触れるストーリーを創る方法

ストーリーは、もともとあるものを語る、という場合と、自分の行動によっ
て、新たなストーリーを創り出す、という方法もあります。ストーリーを生
み出す方法を知れば、自分の行動によって、新たなストーリーを無限に生み
出していくことができるようになります。

その方法を解説していきます。

・価値のかけ算によって独自性を生み出す方法

既存の価値を複数かけ合わせることで、相手にとって魅力的な、新たな『価値』を生み出すことができます。ですが、単純にただ組み合わせればいい、というものでもありません。そこにはルール・法則性が存在します。その辺りの秘密もレクチャーしていきます。

もちろん、この『独自性』があなたのコミュニティの強度をさらに高めていきます。

・ユニークネスの生み出し方

ユニークネス・独自性も、意図的に生み出せるものです。セールスを成功させる秘訣の一つは、ユニークなオファーであること、という要素も含まれます。どうすればユニークなオファーを出せるのか、また、どうすればユニークな存在になれるのか？を理解できれば、あなたのビジネスから『ライバル』『競合』といった概念が消え失せてしまいます。

一人勝ちするための秘密も解説していきます。

・共通の理解を創っていく方法

僕のメルマガを読んでくれている方はご存知だと思いますが、僕はいろんな言葉や表現、言い回し、また、自分の文章だけでなく他人の文章も随所に引用して、読者の方たちと『共通の理解』を生み出します。だから、強固なコミュニティが創られていくんです。僕がそうやって、強固なコミュニティ化を進めるために、メンバー全員のアタマの中に『共通の理解』を生み出していくのに使っている手法やテクニック、その土台となるマインド（考え方）もレクチャーします。

以上がこの有料メール講座、

【進化型アフィリエイト覚醒講座】 【Evolutional Affiliator : EA講座】

の内容となります。

また、同時に学びを深めてもらうために、
講座内容の大部分をダイジェスト的に学べる、

【進化型アフィリエイト養成セミナー 前編】 【進化型アフィリエイト養成セミナー 後編】

という2本のセミナーの動画、音声、資料を配信します。

【セミナー内容】

I. 理念

- ・リバタリストの育成
- ・進化型アフィリエイトとは？
- ・従来型のアフィリエイト
- ・従来型のコンテンツホルダー
- ・進化型アフィリエイトの定義

II. 目標・目指すべき場所

- ・『教育家』のステージに立つ
- ・『マネタイズマインド』を確立
- ・価値というエネルギーの循環
- ・意識のステージの変化
- ・ステージと収入の理論
- ・セールスマインドの確立
- ・マネタイズマインドの確立
- ・価値の移動をマスターする
- ・価値のかけ算をマスターする

2ヶ月以上にわたるメール講座と、合計2時間半のセミナーが、この有料講座を受講して受け取れるコンテンツのすべてになります。

受講価格は、4980円です。

本気で学びたい方に真剣に受け取ってもらうための価格設定で、内容の濃さから考えると破格に設定しています。

この講座に参加して学ぶ方はこちら
→ <https://ism-asp.com/order/pd/158449>